PRESENTATION DE

CAP EXPORT MADAGASCAR

Un programme d'appui au profit des entreprises exportatrices

Lundi 25 mars 2013

C C I F M



- Association de droit malgache regroupant des entreprises françaises et malgaches
- Créée en 2003
- Fort de 450 adhérents contribuant au développement économique du pays
- Diversité des membres
- Les missions de la CCIFM :
  - ✓ Réunion des communautés d'affaires françaises et malgaches
  - ✓ Apport de réponses aux divers besoins exprimés par les entreprises membres

C C I F M

UCCIFE
Union des Chambres de Commerce et d'Industrie Françaises à l'Etranger

Membre du réseau de l'Union des Chambres de Commerce et d'Industrie Françaises à l'Etranger (UCCIFE) représentée dans 77 pays :

16 en Amérique,

17 en Asie,

9 en Afrique,

17 en Asie-Océanie,

5 en Moyen-Orient

ACFCI
ASSEMBLEE DES CHAMBRES FRANÇAISES DE COMMERCE ET D'INDUSTRIE

Membre du réseau de l'Assemblée des Chambres Françaises de Commerce et d'Industrie (ACFCI)

Convention AFD - C C I F M

Financement de 2 millions d'€ sur la période 2006-2015

Bailleurs:
Trésor public français / AFD

CAP EXPORT, un programme d'accompagnement des exportateurs malgaches lancé en 2006

CAP EXPORT : ses objectifs



- Contribue au développement économique de Madagascar
- Promeut les secteurs clés
- Favorise l'émergence de nouveaux marchés
- Accompagne les projets porteurs en matière d'exportation

CAP EXPORT : ses réalisations



520 projets d'entreprises dans **8** secteurs phares :

- ✓ Agroalimentaire
- ✓ Huiles essentielles
- ✓ Artisanat
- ✓ Tourisme
- ✓ Pierres précieuses et gemmes
- ✓ Bijoux
- ✓ NTIC

CAP EXPORT : Outils et Modes d'intervention

Renforcement des capacités techniques des exportateurs malgaches



Recherche d'informations



Etudes de marché



Formation



Expertise

CAP EXPORT : Outils et Modes d'intervention

Renforcement des capacités commerciales des exportateurs malgaches



Participations aux Salons internationaux



Missions de prospection à l'étranger



Elaboration de Sites web



Coopération avec les institutions partenaires

CAP EXPORT : réalisations & opportunités

2006 - 2012

219 Sessions de formations

29 Expertises

105 Salons internationaux dans 15 pays

52 Missions d'entreprises

80 Outils de communication dont un espace artisan sur le site de la CCIFM

20 Appuis institutionnels

5 Lauréats au Trophée Cap Export



CAP EXPORT : Action Formation

Cycles de formation adaptés aux entreprises afin de renforcer les capacités des dirigeants et de leurs collaborateurs

Quelques exemples :

- Techniques de veille informationnelle
- Méthodologie de diagnostic à l'export
- Art de négocier et de gérer les conflits
- Management et leadership, etc.



Notre contribution

Mise en place de formations et séminaires au bénéfice des entreprises malgaches

CAP EXPORT : Porteurs d'enjeux

EXPERTISES

Echange payant de savoir-faire :



Quelques exemples :

- Accompagnement à la démarche qualité
- Certifications ISO
- Transfert de compétences sur l'utilisation de nouvelles techniques, nouveaux logiciels, etc.

Notre contribution :

Mobilisation des compétences des experts des organismes partenaires

Recherche de solutions innovantes pour une meilleure compétitivité et une facilité d'accès au marché international

OUTILS DE COMMUNICATION

Incontournables pour la visibilité d'une entreprise

- Conception et *relooking* de site web
- Production de présentation en DVD,

indissociables à toutes actions commerciales



CAP EXPORT : Porteurs d'enjeux

PRESENCE DANS LES SALONS

Le support le plus **efficace** pour la **promotion des produits de Madagascar**



Notre contribution : nous optimisons les rencontres professionnelles durant les salons

- la promotion de vos produits à travers l'inscription de votre société au site du salon, au catalogue officielle et les réseaux de nos interlocuteurs

- une couverture médiatique commune

MISSIONS DE PROSPECTION

Une **garantie** de Rendez-vous fiable pour les exportations et une **assurance** pour les futurs partenaires



Notre contribution : nous optimisons votre programme de rendez-vous et les visites d'entreprises

- Le partage des réseaux
- le repérage et la qualification des cibles selon le cahier des charges des entreprises
- l'approche directe (mailing, téléphone, rdv dans les locaux de l'entreprise, identification du décideur)
- L'organisation du planning de rendez-vous

CAP EXPORT, un programme ambitieux pour les entreprises exportatrices



Consolide les parts de marché des exportateurs de Madagascar

CAP EXPORT MADAGASCAR

Accompagne les projets porteurs d'exportation





Prépare les exportateurs aux démarches à l'exportation

CAP EXPORT, vous remercie

MERCI POUR VOTRE ATTENTION !

CAP EXPORT MADAGASCAR

Un programme d'appui aux entreprises exportatrices
de la
Chambre de **C**ommerce d'**I**ndustrie **F**rance **M**adagascar

Immeuble Tana 2000 Ankorondrano
Antananarivo - Madagascar
Tel : (00261) 20 22 696 49
Fax : (00261) 20 22 633 12

Réunir pour mieux réussir